

Business Development Consultant

Beweging begint bij mensen, de impact die we maken begint bij jou.

Soms ontmoet je iemand die binnenkomt met een verhaal dat raakt. Iemand die energie brengt, vragen stelt die ertoe doen en een team in één middag meer in beweging krijgt dan wie dan ook. Bij Nolost noemen we dat een *no·los·tie*.

no·los·tie (de; v; meervoud: nolosties)

Persoon, m.n. ambitieus, authentiek, bevlogen en met een vleugje humor.

Misschien herken je jezelf hierin. Je gelooft in de kracht van mensen en in de impact die ontstaat wanneer organisaties écht mensgericht worden. Je ziet verandering niet als project, maar als beweging. Als iets wat begint bij aandacht, vertrouwen en nieuwsgierigheid en eindigt bij duurzame groei.

En precies daarom zijn we op zoek naar jou.

Dit ben jij: een persoonlijk leider met commerciële én menselijke impact

Je bent iemand die gelooft in dat je de mens centraal moet stellen binnen organisaties waardoor deze beter gaan presteren. Je weet wat je te brengen hebt, voelt feilloos aan wat er speelt én durft te benoemen wat nodig is. Je verbindt, overtuigt en brengt directies, leidinggevend en complete teams in beweging. Na jouw gesprekken zeggen bestuurders vaak: "Wauw, dit gaan we doen."

Maar je doet meer dan inspireren, je opent deuren en verbindt nieuwe People Partners (zo noemen we onze klanten) voor de lange termijn aan Nolost. Je bent commercieel scherp, je ziet kansen sneller dan anderen en je weet precies hoe je jezelf en onze consultants strategisch positioneert bij HR-directies en C-level stakeholders. Jij begrijpt dat mensgerichte verandering pas begint wanneer je de juiste tafel weet te bereiken. En dat is precies waar jij in uitblinkt.

Je hebt die unieke combinatie van strategische scherpheid, commerciële daadkracht en warme persoonlijkheid. Daarmee maak je het verschil in een markt waarin relaties, vertrouwen en inhoud het winnen van snelle verkoop.

Je bent iemand die:

- Deuren opent bij directies, MT-teams en HR directeuren en weet hoe je hen meeneemt in onze visie op mensgerichte verandering
- Nieuwe klanten binnenhaalt via warme acquisitie (zoals het opvolgen van leads, onderhouden van het warme netwerk, organiseren van events en coördineren van masterclasses)
- Sterke leadgesprekken en pitches houdt en vertaalt klantbehoeften naar inhoudelijk krachtige voorstellen
- Commerciële kansen converteert naar langdurige samenwerkingen
- Consultants introduceert en positioneert zodat zij binnenkomen in organisaties waar jij de kansen hebt gecreëerd.
- Het CRM systeem en de salesfunnel bewaakt, aanjaagt en verbeteringen hierin doorvoert
- Nauw samenwerkt met marketing en de consultants om pakkende marketing acties te realiseren en huidige klanten voor de lange termijn fan te maken
- Trends en klantfeedback analyseert en doorvertaalt naar aanscherpingen in de Nolost-propositie en bijbehorende documentatie
- Relaties opbouwt en uitbouwt met een lange termijn visie.
- Vanuit vertrouwen én resultaat werk: je bent zowel adviseur als dealmaker.

Verder breng je mee:

- HBO-werk- en denkniveau.
- Minimaal vijf jaar ervaring in de zakelijke dienstverlening of consultancy.
- Ervaring met cultuur-, leiderschaps- of veranderprogramma's (of de klantvraag ernaar kunnen herkennen).
- Een sterk persoonlijk netwerk en het talent om deuren te openen die nog gesloten lijken.
- Een authentieke, bevlogen uitstraling die past bij een *no·los·tie*.

Wat kun je van ons verwachten?

Échte connecties leggen met authentieke en passievolle collega's, samen organisaties mensgericht maken en vele waardevolle relaties opbouwen. Kun je je voorstellen hoeveel zingeving jouw baan als business development consultant bij Nolost biedt? Vanuit huis, ons kantoor in Utrecht en de locaties van klanten ontketen je samen met ons en een heel netwerk om ons heen de menselijke revolutie.

- Verantwoordelijk, vertrouwen en vrijheid: jij hebt de regie over je agenda en bent bij (nieuwe klanten), op kantoor of thuis aan het werk.
- Gezellige activiteiten met collega's, zoals wintersport of een borrelavondje.
- Elke dag een gezonde lunch. De koelkast is goed gevuld én afgestemd op ieders dieetwensen!
- Ontspanning tijdens het werk. Denk aan een potje tafeltennis of darten met collega's, maar ook aan een massagestoel, fitness met de bedrijfsspas en fijne herstelmomenten op je thuiswerkplek.
- 25 vakantiedagen bij een fulltime dienstverband.
- Een goede pensioenregeling en reiskostenvergoeding.
- Een laptop, telefoon en mogelijkheid tot leaseauto.
- Legio mogelijkheden om je persoonlijk en professioneel te ontwikkelen: on the job, via ons leerplatform en via een persoonlijk opleidingsbudget.
- Onderdeel zijn van de Prevermo groep met mogelijkheden tot werken op de verschillende kantoren door het land en samenwerken met 400 collega professionals op het gebied van duurzame inzetbaarheid.

Feeling Good. Working Better.

Dat is niet alleen ons motto, het is ons kompas.

Als high-end onderzoeks- en veranderbureau helpen we organisaties mensgerichter te worden, zodat medewerkers zich beter voelen en beter presteren.

Je komt terecht in een bevlogen team van 25 consultants, onderzoekers, analisten en marketeers die iedere dag bouwen aan mensgerichte organisaties. We gaan voor persoonlijke relaties en oprechte aandacht. Voor onze klanten én voor elkaar. Want ook bij ons sta jij als mens centraal. Samen ontdekken we waar jij energie van krijgt, hoe je wilt groeien én welke impact jij binnen Nolost kunt maken.

Solliciteer!

Voel je een klik met onze missie én met wie wij zijn? Dan leren we je heel graag kennen.

Solliciteer via de sollicitatieknop. Heb je vragen over de functie? Stuur dan een mail naar Denise via denisevanveluwen@nolost.nl